

Telemercadeo

Partners Academia · Quito, Pichincha

Descripción del puesto

Descripción del Cargo

En **MedValley AI Ecuador**, empresa líder en soluciones tecnológicas para el sector salud, buscamos Vendedores Telefónicos con mentalidad proactiva y excelentes habilidades de comunicación para promover nuestras innovadoras herramientas de Inteligencia Artificial médica.

Responsabilidades Clave:

- Contactar vía telefónica a profesionales y directivos de instituciones de salud (clínicas, hospitales, consultorios).
- Presentar y explicar de manera clara y persuasiva los beneficios de nuestras soluciones de IA:
 - Automatización de tareas administrativas.
 - Análisis avanzado de datos clínicos.
 - Transcripción automática de voz a texto para historias clínicas.
 - Estrategias de marketing integrado.
- Generar leads calificados y agendar reuniones para el equipo de ventas senior.
- Gestionar y dar seguimiento a oportunidades en el CRM.
- Cumplir y superar metas mensuales de contactos efectivos y citas agendadas.

Requisitos:

- Experiencia mínima de 6 meses en ventas telefónicas (B2B o sector salud será valorado).

- Excelente comunicación verbal y habilidades de persuasión.
- Conocimientos básicos de herramientas digitales (CRM, videollamadas, etc.).
- Disposición para aprender sobre IA aplicada a la salud.
- **Compromiso, resiliencia y orientación a resultados.**

Ofrecemos (Durante período de prueba de 2 meses):

- **Bono de Conectividad:** USD \$80 mensuales para apoyo en internet/llamadas.
- **Comisiones Atractivas:** Por cita agendada y confirmada, más bonos por cumplimiento de metas.
- **Capacitación Continua:** En productos, técnicas de ventas y manejo de objeciones.
- **Flexibilidad Horaria:** Con supervisión por objetivos.
- **Oportunidad Real de Crecimiento:** Al finalizar la prueba, el candidato destacado recibirá una **contratación fija**.

Beneficios al pasar a Contratación Fija:

- Salario base + comisiones estructuradas.
- Bono de conectividad permanente.
- Afiliación al seguro social.
- Plan de desarrollo profesional.
- Ambiente innovador y en constante crecimiento.

¿Eres el candidato que buscamos?

Tienes pasión por la tecnología, crees en el impacto de la IA en la salud y quieres crecer en una empresa sólida. Aplica a este anuncio.

Beneficios del puesto

Ofrecemos (Durante período de prueba de 2 meses):

- **Bono de Conectividad:** USD \$80 mensuales para apoyo en internet/llamadas.
- **Comisiones Atractivas:** Por cita agendada y confirmada, más bonos por cumplimiento de metas.
- **Capacitación Continua:** En productos, técnicas de ventas y manejo de objeciones.
- **Flexibilidad Horaria:** Con supervisión por objetivos.
- **Oportunidad Real de Crecimiento:** Al finalizar la prueba, el candidato destacado recibirá una **contratación fija**.

Beneficios al pasar a Contratación Fija:

- Salario base + comisiones estructuradas.
- Bono de conectividad permanente.
- Afiliación al seguro social.
- Plan de desarrollo profesional.
- Ambiente innovador y en constante crecimiento.

Ver y postular: <https://porfinempleo.com/empleos/telemercadeo>

Escanea el QR para abrir la vacante en tu teléfono.

